



DYVIKMARINA
PÅ FASTLANDET I SKÄRGÅRDEN
N. 59° 31' 7" O. 18° 30' 8"



Vi söker mångsidig säljare!

Vi söker dig som vill bli en viktig del i vårt team framförallt arbeta med försäljningen på marinan. Att du gillar och drivs av försäljning är en förutsättning men även att du är mångsidig och vill bidra till övriga delar av verksamheten.

Du jobbar både tillsammans med vår andra säljare och självständigt under eget ansvar i en fantastisk miljö och vi hjälps alla åt när det behövs. Intresse för båtar och båtliv är en naturlig förutsättning för att lyckas i rollen.

Om oss

Välkommen till Dyvik Marina – på fastlandet i skärgården! Vi är en fullservicemarina med båtförsäljning som erbjuder allt som hör båtlivet till! I vår skyddade hamn rymmer cirka 350 båtar sommartid och vi har vinterplatser för över 400 båtar inom- och utomhus. Vi gör service- och motorreparationer, motorbyten, båtreparationer samt gör installationer, ombyggnader och försäkringsreparationer.

Vi säljer nya båtar (Silver, Sting, Terhi och Vector) och begagnade båtar, motorer (Mercury, Honda och Mercruiser) och tillbehör samt båtagnar (Mecanorem) och trailers. Här finns både kran och ramp för båthantering och andra lyfttjänster. Vi har egen sjömack med kontoautomat och sjöbutik som har öppet året runt, sommarkafé, gästhamn och hyrbåtsavdelning – hyrbat.se. Vi har en hög miljöprofil och arbetar aktivt för ett hållbart båtliv.

Vårt läge vid Furusundsleden strax norr om Åkersberga placerar oss centralt i skärgårdsområdet och vi har en ambition att bli ett ännu mer utpräglat utflykts- och besöksmål samt utveckla vår verksamhet ytterligare. Läs mer på www.dyvik.se och www.facebook.com/dyvikmarina





DYVIKMARINA
PÅ FASTLANDET I SKÄRGÅRDEN
N. 59° 31' 7" O. 18° 30' 8"



Om tjänsten

Du som vill jobba hos oss har tidigare erfarenhet av försäljning och kan arbeta strukturerat både självständigt och i team. Du är ansvarsfull och noggrann.

Att vara utåtriktad, ha lätt för att skapa kontakter och gillar att hålla en hög servicegrad är en förutsättning då vi försöker hålla en personlig relation med våra kunder. Vi arbetar med deras fritidsintresse och en hög servicegrad genomsyrar hela vår verksamhet. Vi säljer förtroende, trygghet och delar med oss av våra kunskaper. Lika viktigt är att hålla en god relation med våra leverantörer.

Vi strävar hela tiden till att utveckla och förbättra verksamheten så du ska tycka om nya projekt och utmaningar.

Verksamheten är väldigt bred, att vara flexibel och beredd på att bidra till övriga delar utöver försäljningen är viktigt - vi hjälps alla åt för att kunna leverera på högsta nivå.

Arbetsuppgifter är bland annat:

- Försäljning av nya och begagnade båtar, motorer, båtillbehör samt eftermarknad
- Drift och utveckling av vår hyrbåtsverksamhet, hyrbat.se
- Försäljning och utveckling av våra varvsutrustningsprodukter, mecanorem.se
- Kundservice och kundadministration

Vi erbjuder:

- Ett varierande, ansvarsfullt och utmanande jobb i en väldigt trevlig bransch
- En arbetsplats där det är högt i tak med många spännande projekt på gång
- En härlig marin arbetsmiljö med trevliga kollegor

Krav för att söka är att du:

- Har körkort och tillgång bil
- Har ett gediget båtintresse
- Behärskar svenska och engelska i tal och skrift

Meriterande är erfarenhet av försäljning av kapitalvaror och helst båtar. Vi ser gärna att du bor i Norrort.

Arbetsvillkor:

Arbetstider: Mån - fre kl. 8-17. Helgarbete förekommer högsäsong och i samband med events etc. Lön och villkor efter överenskommelse. Anställningsform: Heltid tillsvidare – start efter överenskommelse.

Kontakt och ansökan:

Skicka din ansökan bestående av ett personligt brev och CV till Patric Borén, pb(at)dyvik.se.

Patric svarar även på eventuella frågor om tjänsten via mail eller telefon 08-543 543 00

Sista ansökningsdag är den 24 februari men skicka in din ansökan omgående då urval och intervjuer sker löpande och tillsättning kan ske före sista ansökningsdag.

Välkommen till Dyvik!